



Институт бизнеса и менеджмента технологий БГУ

проводит 30 мая 2012 г. практический семинар на тему:

Валютный контроль при совершении внешнеторговых операций

14.00–14.05 **Открытие семинара**

14.05–14.45 **Открытие и ведение резидентами валютных счетов в банках Республики Беларусь и в зарубежных банках. Особенности валютного контроля в условиях Таможенного союза. Репатриация валютной выручки из стран Таможенного союза. Рекомендации по оформлению документов валютного контроля и предоставлению отчетности согласно законодательству Республики Беларусь.**

14.45–15.00 **вопросы - ответы**

15.00–15.40 **Особенности расчетов в валюте с российскими контрагентами. Паспорт сделки по законодательству Российской Федерации. Ответственность за нарушения валютного законодательства Российской Федерации, особенности ее возложения на нерезидентов. Рекомендации по предоставлению информации и документов валютного контроля при осуществлении валютных операций с резидентами Российской Федерации.**

15.40–15.55 **вопросы - ответы**

15.55–16.15 **перерыв**

16.15–16.55 Особенности законодательства о валютном контроле Украины. Правила проведения валютных операций с украинскими контрагентами. Ответственность за нарушения валютного законодательства Украины, особенности ее возложения на нерезидентов. Рекомендации по включению во внешнеторговые договоры (документы) обязательных требований валютного законодательства.

16.55–17.10 вопросы – ответы

17.10–17.50 Квалификация правонарушений при совершении валютных операций. Виды мер ответственности и порядок их применения. Ответственность за нерепатриацию валютной выручки и особенности ее возложения в судебной практике. Смягчающие вину обстоятельства. Обстоятельства освобождения от ответственности.

17.50–18.05 вопросы - ответы

18.05–18.20 Подведение итогов и закрытие семинара

К участию в семинаре приглашаются юристы, экономисты, бухгалтера, руководители и специалисты правовых департаментов, отделов маркетинга, департаментов внешнеэкономической деятельности, инвестиционных департаментов, экономических управлений, бухгалтерии.

Время проведения: **30 мая 2012 г. с 14.00 до 18.20**

Место проведения: **г. Минск, ул. Кальварийская, 9, ауд.740.**

Стоимость участия в семинаре с НДС составляет **590 000 белорусских рублей**. На второго участника от одной организации предоставляется скидка 5 %.

Записаться на семинар и задать вопросы можно по телефонам:

Velcom (044) 772-73-60 – Королев Андрей Валерьевич
(017) 2-104-106 – Северин Инна Александровна,

(017) 227-34-62, Velcom (044) 772-73-60, МТС (029) 705-73-96 – Кудрявец Юлия Николаевна

Дополнительная информация на сайте www.sbmt.by



Научно-практический семинар

Сделки М&А : реструктуризация компаний в Беларуси

Дата проведения: 19 октября 2011 г.

Программа

11.00 Регистрация участников

11.30–12.10 **Что такое М&А в рамках белорусского законодательства. Варианты реструктуризации компаний по праву Республики Беларусь**

12.10–12.30 дискуссия

Докладчик: Валерий Папакуль, управляющий партнер ООО «Степановский, Папакуль и партнеры»

12.30–13.10 Как соотносятся крупные сделки, сделки с заинтересованностью и сделки по слиянию и поглощению. Сделки M&A как инструмент обмена долгов на контроль над компаниями в условиях кризиса: приобретение проблемных активов (distressed assets).

13.10–13.30 дискуссия

Докладчик: Федор Буганов, ОАО «Белгазпромбанк»

13.30–14.30 обед

14.30–15.10 Due Diligence как неотъемлемый элемент процедур слияния и поглощения и сделок прямого инвестирования. Юридическая и финансовая стороны Due Diligence при проведении M&A сделок и осуществлении прямого инвестирования.

15.10–15.30 дискуссия

Докладчик: Андрей Чумаков, руководитель налоговой и юридической практики в Беларуси, СООО "Эрнст энд Янг Юридические услуги".

15.30–16.10 Структурирование и налоговая оптимизация сделки M&A. Основные налоговые риски. Налоговая оптимизация и налоговое законодательство

Республики Беларусь.

16.10–16.30 дискуссия

Докладчик: Андрей Чумаков, руководитель налоговой и юридической практики в Беларуси, СООО "Эрнст энд Янг Юридические услуги".

16.30–16.40 перерыв

16.40–17.20 Юридическое сопровождение сделки M&A: в чем заключаются функции юриста при изменении учредительных документов, взаимодействии с государственными регистрационными, налоговыми и контролирующими органами в ходе сопровождения проектов.

17.20–17.30 дискуссия

Докладчик: представитель ИООО «Рёдль и партнеры»

17.30–17.50 подведение итогов

Целевая аудитория:

К участию в семинаре приглашаются корпоративные юристы, руководители и специалисты правовых департаментов, юрисконсульты, партнеры, руководители и

специалисты инвестиционных департаментов, юридических подразделений и фирм. Участие в семинаре также является прекрасной возможностью для налаживания новых контактов с партнёрами, коллегами и клиентами.

Стоимость – 1200000 белорусских рублей. На второго участника от одной организации предоставляется скидка 10 %.

Стоимость участия в научно-практическом семинаре включает обед в ресторане, кофе-паузы, обеспечение раздаточными материалами.

Записаться на семинар можно на [этом сайте](#)

или по телефонам:

МТС (029) 705-73-96,

Velcom (029) 934-99-58



Консультационный семинар

Как эффективно продать себя как юриста

Дата проведения: 27 сентября 2011 г.

Многие юристы, начинающие собственное дело, и специалисты, уже имеющие определенный опыт предоставления юридических услуг, знают о том, что полезно позиционировать себя, находить свою специализацию, чтобы отличаться от других. Но не многие умеют реализовать это на практике, оценить эффективность будущего юридического бизнеса, выделиться в общей массе.

Мы приглашаем Вас принять участие в ознакомительном специализированном семинаре об особенностях управления карьерой на рынке юридических услуг. Вы узнаете:

- **Правовые специализации и знания, наиболее востребованные на рынке. Особенности профессионального сообщества юристов в Минске.**
- **Психологические аспекты позиционирования себя как профессионального юриста и предлагаемых юридических услуг.**
- **Как эффективно предлагать юридические услуги, будучи ИП: реклама, рекомендации клиентов, личные связи, Интернет-сайт. Отдельные особенности аттестации юриста.**
- **Как создать юридическую фирму: от регистрации до приобретения устойчивых клиентов.**
- **Рекомендации начинающим юристам и специалистам, желающим начать собственное дело: как оценить перспективы и возможную прибыльность самостоятельной деятельности на рынке юридических услуг.**

Время проведения: с 11.00 до 17.30 часов.

Лекторы:

Выступающие: преподаватели факультета международных отношений БГУ, ведущие юристы международных юридических компаний, юристы, оказывающие услуги как ИП.

Целевая аудитория:

К участию в семинаре приглашаются выпускники юридических специальностей, работники правовых департаментов, юридических подразделений и фирм, юрисконсульты. Участие в семинаре также является великолепной возможностью знакомства с будущими работодателями.

Стоимость – 290000 белорусских рублей

Стоимость участия в информационно-консультационном семинаре включает питание (кофе-паузы с закусками), обеспечение нормативно-методическими материалами.

На **второго** участника от одной организации предоставляется **скидка 10 %**.

Записаться на семинар можно на [этом сайте](#)

или по телефонам:
МТС (029) 705-73-96,
Velcom (029) 934-99-58
