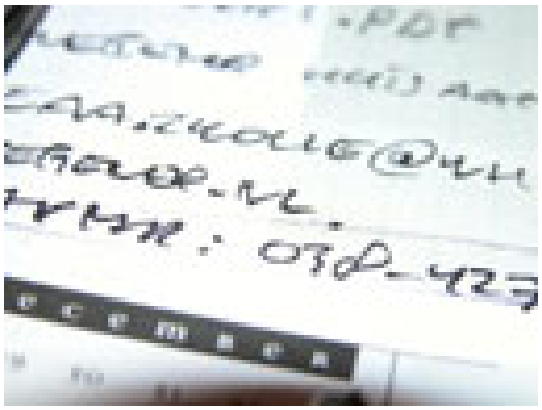
Схема действий по работе с фондом



В результате тщательного исследования всех имеющихся источников финансирования вы можете составить список фондов , которые предоставляют гранты в областях, связанных с деятельностью вашей организации и определить среди них те, из которых наиболее вероятно получить средства именно под ваш конкретный проект или стажировку.
Как показывает практика, значительное число соискателей инвестиций получает отрицательный ответ из-за ошибок либо в выборе фонда и оценке особенностей его деятельности, либо в последовательности действий при предоставлении заявки на гранты и акцентах документов.

Большинство фондов, определяя направления финансирования, имеют ограничения по ряду показателей.

Специализация: многие фонды узко специализированы и проводят конкурсы на получение грантов по строго определенной теме;

Тип мероприятий, которые фонд готов финансировать: поездки, приобретение оборудования, услуги консультантов, зарплата персонала, капитальное строительство и т.д.;

Получатели: некоторые фонды оказывают помощь только юридическим лицам (организациям), а другие финансируют индивидуальных исследователей, студентов, неправительственные организации, органы местного самоуправления, научно-исследовательские институты, учреждения образования и культуры;

Территория: некоторые фонды ограничивают свою деятельность определенными частями света, регионами, странами, областями или районами. Это может касаться как места проведения работы, так и местоположения организации, реализующий проект.

Сведения обо всех ограничениях деятельности источника финансирования (фонда) обычно доступны и содержатся в любом информационном материале о нем.

Помимо объявленных фондом ограничений, целесообразно выяснить, кому и какие гранты фонд выдал за последние несколько лет, ежегодный объем даров, количество полученных грантов, их размеры и т.д. Многим фондам зачастую бывает невыгодно присуждать гранты меньше определенной суммы в связи с большими бюрократическими издержками по их рассмотрению.
Следует также иметь в виду, что значительная часть фондов предпочитает поддерживать уже известные им организации или лиц.

Благотворительные фонды – это некоммерческие организации. Они осуществляют финансирование проектов на безвозмездной основе, не ставя перед собой цели извлечения прибыли. Этот момент может вызвать удивление, однако средства, выделяемые фондом, не следует рассматривать как воплощение полного бескорыстия. В обмен на выделяемый капитал фонды хотят получить проекты, содержащие новые идеи, способные принести фонду известность, признание общественности. Поэтому фонды очень тщательно подходят к отбору претендентов на финансирование. Обычно его получают 20-25% заявителей. Кроме того, грантодатели осуществляют контроль над ходом выполнения проектов.

После выбора одного или нескольких фондов следует обязательно связаться с той организацией, куда вы планируете представить свою заявку : позвонить в фонд, лично встретиться с представителями фонда или направить письмо-запрос.
Наименее затратным способом, а часто и наиболее эффективным, является письмо-запрос , т.е. краткое обращение в фонд (не более одной страницы). В нем вы:

1. Представляете себя или свою организацию. Сделать это необходимо, чтобы пояснить естественность вашего обращения с данным проектом; что именно вы, исходя из специализации вашей организации и опыта работы в данной сфере, в состоянии справиться с проектом.

2. Излагаете суть проекта. Нелишне подчеркнуть научную, общественную значимость проекта и спрогнозировать его возможные результаты.
3. Просите ознакомить вас с условиями проведения фондом конкурсов и выслать в ваш адрес форму заявки. Ради этого, собственно, вы и обращаетесь в фонд.

В ответ на ваше письмо-запрос вам могут: не ответить, вежливо отказать, предложить обратиться в другое, более подходяще для фонда время, выслать формат (образец) заявки, предложить написать заявку в свободной форме.

Просить необходимо под идею. Но сначала необходимо ответить на вполне конкретные и простые вопросы: кому, кроме Вас, нужна эта идея, как она сообразуется с интересами местного сообщества, как будет осуществляться, каковы ресурсы, необходимые для ее проведения и т.п.

Заявка в фонд на участие в конкурсе грантов, именуемая еще проектом или программой , в зависимости от требований фонда, может быть и короткой, и длинной. При всем разнообразии требований фондов, есть нечто общее, что предполагает возможность ориентироваться на универсальную форму проекта, включающую все пункты, так или иначе встречающиеся в форматах заявок.
Заявка обязательно должна содержать следующие разделы:

- Краткая аннотация проекта
- Описание организации
- Обоснование необходимости проекта
- Цели и задачи проекта
- Описание проекта: стратегия и механизм достижения поставленных целей
- Рабочий план реализации проекта
- Конкретные ожидаемые результаты
- Механизм оценки результатов

- Дальнейшее развитие проекта
- Дальнейшее финансирование, перспективы на финансовую стабильность
- Эффект проекта в долгосрочной перспективе
- Бюджет (2 экземпляра), включающий подробную смету и детальные комментарии по каждой статье расходов, а также информацию по другим источникам финансирования.

Если заявка оформляется от организации, то обязательно должны быть приложены ксерокопии документов и материалы:

- Сопроводительное письмо руководителя организации
- Копия устава (положения)
- Копия свидетельства о регистрации
- Копия документа о присвоении кодов ОКПО
- Копия бухгалтерского баланса за последний отчетный период, проверенного налоговой инспекцией (т.е. ксерокопию баланса со штампом налоговой инспекции)
- Биографии (резюме) директора, бухгалтера и других основных участников проекта

- Имена, должности и телефоны двух рекомендателей
- Письма поддержки (если имеются)
- Отчет по аудиторской проверке (если таковая проводилась)

Обязательно укажите источник, из которого вы узнали о фонде, и приложите этот лист к подаваемой заявке.

А дальше – надейтесь на удачу! Главное – это пробовать, учиться и накапливать опыт.

По материалам статьи Г.И. Кислицыной